

Publireportage

Zahlreiche «La Suisse»-Kunden kommen zur Vaudoise

Friedrich Thuner, Generalagent der Vaudoise Versicherungen, äussert sich über die Zukunftsperspektiven der Vaudoise und den Empfang der «La Suisse»-Kunden.



«Die überwiegende Mehrheit der «La Suisse»-Kunden, deren Verträge auf die Vaudoise übertragen wurden, äussert ihre Zufriedenheit», bekräftigt Friedrich Thuner, Generalagent in Chur.

und die Abtretung der Verwaltung des Kollektivlebensgeschäftes an die Swiss Life, wobei die Beratung für die berufliche Vorsorge weiterhin bei der Vaudoise bleibt. Das ist ein wichtiger Schritt mit zahlreichen positiven Auswirkungen. Dank dieser Transaktion können wir in zwei Schlüsselbereichen – in der Nichtlebensversicherung und in der Selbstvorsorge – eine Qualitätsberatung und Spitzenprodukte anbieten. Dadurch erhöht sich die Ertragskraft unserer Versicherungsgruppe. Ausserdem hat die Vaudoise mehr als 220 Arbeitsplätze erhalten, indem sie Mitarbeiter und Lehrlinge der «La Suisse» übernahm. All dies trägt dazu bei, besser auf die Wünsche unserer Kunden eingehen zu können.

► **Wie reagieren die «La Suisse»-Kunden und wie verhält sich die Konkurrenz?**

Die «La Suisse»-Kunden sehr positiv! Sie finden bei uns die Beratung und die Versicherungslösungen, die sie erwarten. Das Verhalten gewisser Mitbewerber, die unsere Kunden bedrängen und sie mit falschen Informationen in die Irre führen, ist hingegen betrüblich und manchmal sogar schockierend. Ich möchte die Gelegenheit ergreifen und die «La Suisse»-Kunden, deren Verträge auf die Vaudoise übertragen wurden, beruhigen: Sie sind versichert, und zwar zu denselben Bedingungen wie vorher! In diesem Zusammenhang bitte ich all unsere «La Suisse»-Kunden der Region, uns ohne zu zögern zu kontaktieren, falls ein Mitbewerber versucht, mit Blick auf die laufende Versicherung einen Besuchstermin zu vereinbaren, um eine Unterschrift zu erhalten.

► **Die Vaudoise Versicherungen nehmen am wirtschaftlichen und gesellschaftlichen Geschehen der Region teil. Sie zählen zu den 10 wichtigsten Schweizer Versicherern. Worauf gründet ihr Erfolg?**

Wir bieten unseren Kunden mehr als nur Versicherungsprodukte! Höchste Qualität bei der Kundenberatung und im Kundendienst steht bei

uns im Mittelpunkt, denn so erreichen wir, dass uns die Kunden ihr Vertrauen schenken und langfristige Geschäftsbeziehungen anknüpfen. Ehrgeizig und pragmatisch entwickeln wir innovative und performancestarke Lösungen in allen Versicherungs- und Vorsorgebereichen. Wir stellen die erforderlichen Mittel bereit, um die Kundennähe geografisch wie auch kulturell umzusetzen. Die dezentralisierte Organisation des Vaudoise-Agenturnetzes ist für unsere Kunden vorteilhaft. Die 14 Regionen mit insgesamt 90 Agenturen nehmen Rücksicht auf regionale Besonderheiten. Zudem werden die Schäden im Gegensatz zu anderen Versicherungsgesellschaften nicht in 2 oder 3 grossen Schadenzentren sondern in der jeweiligen Region behandelt. Sowohl Privatkunden als auch KMU und Selbständigerwerbende schätzen diese kundennahen Dienstleistungen.

► **Die Vaudoise ist ein unabhängiges Unternehmen, an dem die Genossenschaft Mutuelle Vaudoise die Mehrheit der Aktien hält. Eine genossenschaftliche Struktur, die in der heutigen Zeit selten anzutreffen ist...**

Diese Struktur zahlt sich für die Vaudoise aus! Die guten Geschäftsergebnisse unserer Gruppe und die Treue unserer Kunden bestätigen unsere Strategie der Unabhängigkeit und der Kundennähe. Dank unserem Know-how und unserer soliden finanziellen Basis können wir diesen Weg mit Zuversicht weiter verfolgen. Unsere Gesellschaft befindet sich unter den zehn wichtigsten Schweizer Versicherern – der Beweis, dass eine mittelgrosse Versicherungsgesellschaft auf dem Schweizer Markt einen Platz hat. Wir bieten den Kunden eine glaubwürdige Alternative zu den grossen Versicherungsgruppen, weil die Kunden in uns einen zuverlässigen und verfügbaren Geschäftspartner mit flexibler und rascher Entscheidungsfähigkeit sehen.

► **Die Vaudoise will innovativ sein. Was haben Sie in letzter Zeit konkret auf den Markt gebracht?**

Während der letzten Monate lancierte die Vaudoise drei innovative, für den Schweizer Markt neue Produkte (siehe Kasten). Unsere Unternehmensgrösse und die kurzen Entscheidungswege sind bedeutende Vorteile. Im Vergleich zu anderen Gesellschaften ist die Vaudoise unbestreitbar flexibler und kann rascher reagieren, und auch künftig sind wir immer wieder für Überraschungen gut!

Der Ehrgeiz, gemeinsam mit den Kunden vorwärts zu kommen

Die Vaudoise entwickelt innovative und performancestarke Versicherungslösungen, um die Erwartungen von Privatpersonen und KMU zu erfüllen. Ihr Kundendienst und Ihre Produkte überzeugen anspruchsvolle Kunden.

Die Vaudoise profiliert sich mit der Lancierung von Produkten, die in der Schweiz einzigartig sind:

FundValor Peak (2004)

Eine fondsgebundene Lebensversicherung mit fortwährender Garantie von 80% des Nettoinventarwerts und mit innovativen Eigenschaften

PlanoProtect (2005)

Eine reine Risikolebensversicherung mit beispiellosem Preis

SafeLeasing (2005)

Die erste Autoversicherung, die für Halter von Leasingfahrzeugen bestimmt ist

Zusätzliche Auskünfte erhalten Sie über die Agentur Chur, Tel. 081 257 10 70, oder über unsere Website www.vaudoise.ch

► **Ihre Gesellschaft hat das Portefeuille der Haftpflicht-, Sach- und Motorfahrzeugversicherungen der «La Suisse» gekauft. Worin besteht zurzeit Ihre Priorität?**

Das wichtigste Geschäftsereignis im Jahr 2005 ist die Übernahme des «La Suisse»-Portefeuilles der Haftpflicht-, Sach- und Motorfahrzeugversicherung



2. Vergleichsdegustation der Weine der Winzer am Eschnerberg

Freitag, 7. Oktober 2005, von 19 bis 22 Uhr in der Aula des Schulzentrums Unterland

Eintritt CHF 10.–

Beim Kauf von Wein wird der Eintritt rückerstattet.



marlene
mode mit stil
Tel. +423 232 75 05

Faldkircher Strasse 15 • FL-9494 Schaan • Tel. +423 232 94 94

WOPARA
DAS WOHLFÜHLPARADIES

laden herzlich ein zum

Herbst-Apéro

Am Donnerstag, 06. Oktober 2005 in der Zeit von 17 – 20 Uhr.
Lassen Sie sich völlig unverbindlich in gemütlicher Atmosphäre
bei einem Glas Sekt von den aktuellen Modetrends sowie Messeneuheiten
aus den Kollektionen Schmuckwaren und Geschenkideen inspirieren.
Wir freuen uns auf Ihren Besuch!

VOLKSBLATT
DIETAGESZEITUNG FÜR LICHTENSTEIN

Täglich informiert!

Ankauf Gold / Silber
(Schmuck-Münzen-Angold)
Barauszahlung!
Gassner Goldschmelze AG
Lettstrasse 5, 9400 Vaduz
Tel. 00423 232 38 45
Mo-Fr 8.30-12.00 / 13.30-18.00
Sa 8.30-12.00



CANON multifunktionale Systeme
Top-Angebote + Digitalkamera gratis

Canon iR 16xx

- Digitale A-3 Laserdrucker/-kopierer mit 16 Ausdrucken p/M
- e-mail
- Flexible finishing Optionen
- Nach 30 Sekunden betriebsbereit
- 350 Blatt Papiervorrat
- Einzelblatteinzug
- Optionen

iR 1600
A3-Kopierer
LP 2 290.–
Netto 1 890.–

+ CANON IXUS 50 im Wert von Fr. 638.–

iR 1610F
A3-Kopierer/Netzwerkdrucker/Fax + aut. Dokumenteneinzug
LP 5 530.–
Netto 4 390.–

Büro Marxer Bürosysteme AG
Im alten Riet 38 • 9494 Schaan
fon 00423/232 01 70
fax 00423/232 01 73
mail info@bueromaxer.com
www.bueromaxer.com

BÜRO MARXER
Büro-Systeme AG

Die Preise verstehen sich exklusiv MwSt., Transport und Installation.